

Functie	International Technical Sales & Account Manager
Locatie	Europa / Nederland / Breda
Activiteit	Mechanische Machine bouw / Technische Innovatie
Referentie	I4L-JOB-PROFILE-SM
Type contract	40 uur pw.

Inno4Life is een groeiende organisatie, gevestigd in Breda. Ons bedrijf biedt een reeks innovatieve markt leidende farmaceutische machine oplossingen & services. Inno4Life heeft een gerespecteerd klanten bestand binnen en buiten Nederland en heeft een solide partner netwerk opgebouwd.

Vanwege de gestage groei van Inno4Life, zijn wij op zoek naar een sales & account manager met een technische achtergrond die zich aangetrokken voelt tot een organisatie in ontwikkeling die internationaal actief is in de farmaceutische en bio-tech industrie.

Onze informele bedrijfscultuur kenmerkt zich door universele waarden als: integriteit; vertrouwen; respect en betrokkenheid.

Ben jij de doorzetter, de creatieveling en gepassioneerde professional die het verschil kan maken?

### **Profiel:**

De International technical Sales & Account Manager

- Definieert en beheert de omzet in de toegewezen regio en realiseert de overeengekomen doelstellingen.
- Is eindverantwoordelijk voor het tijdig aanleveren van nauwkeurige offertes bij de klanten.
- Beheert en legt relaties met klanten in de farmaceutische industrie binnen een toegewezen regio.
- Weet je een exponentiële groei en een goede reputatie van Inno4Life neer te zetten door het beheren en uitvoeren van alle sales activiteiten en efficiënte samenwerking met partners.
- Is in staat om de behoeften en specifieke eisen van de klant voor standaard of op maat gemaakte toepassingen en diensten te analyseren en te vertalen binnen het Inno4Life-team voor het aandragen van innovatieve ideeën en oplossingen.
- Onderhoudt regelmatig contact met collega's die technische verkoopondersteuning verlenen en raadpleegt de diverse afdelingen bij het maken van technische keuzes.

### **Kennis en kunde:**

Als Internationale technical Sales & Account Manager heb je 6 + jaar commerciële ervaring met verkoop van productie en of verpakking apparatuur in de farmaceutische- of high end food industrie. Een technische Bachelor graad is een minimumvereiste. Internationale sales ervaring en een netwerk in de farmaceutische industrie is een sterk voordeel. Je bent bereid om 50% van je tijd te reizen en je hebt uitstekende kennis van het Engels en bij voorkeur ook Frans en/of Duits.

**Opleidingsniveau :** HBO

**Ervaringsniveau :** +6 jaar ervaring in een vergelijkbare functie

**Talen:** Nederlands, Engels en bij voorkeur ook Frans en/of Duits.

Bezoek [Inno4Life.com](http://Inno4Life.com) voor aanvullende informatie en contact gegevens.

Je sollicitatie kun je inclusief je motivatie en CV mailen naar [jobs@Inno4Life.com](mailto:jobs@Inno4Life.com)

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.